



CONTENU DE LA FORMATION

OBJECTIF

Maîtriser les techniques esthétiques du visage et des phanères (poils et ongles). Apporter une information éclairée à la clientèle. Vendre des prestations de service, des produits cosmétiques, d'hygiène corporelle et des produits de parfumerie. Participer à la gestion des rendez-vous, mettre en valeur l'espace de vente, Procéder au suivi des clients et à l'encaissement des ventes des produits et services.

LIEUX

En centre de formation de l'artisanat situé à Nouville et en entreprise.

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

- Français
- Histoire-Géographie et Instruction Civique
- Mathématiques
- Physique-Chimie
- Anglais
- Education Physique et Sportive
- Pratique professionnelle
- Technologie
- Biologie appliquée
- Vente
- Prévention Santé Environnement et connaissance du milieu professionnel

MODALITÉ DE VALIDATION

La formation est validée par un diplôme de l'Éducation Nationale de niveau V.

L'examen se déroule sous forme d'épreuves ponctuelles (examen final)

- Matières générales (écrites et orales)
- Matières professionnelles (écrites et pratiques)

100%
de réussite aux examens
au CFA



RYTHME DE L'ALTERNANCE

ALTERNANCE

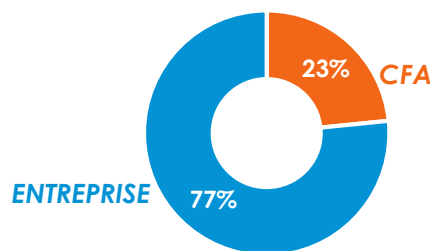
3 semaines en entreprise et 1 semaine de cours théorique et pratique.

NOMBRE D'HEURES EN CFA

906 heures, le calendrier prévoit 11 semaines et 3 jours en CFA par an.

DURÉE TOTALE DE LA FORMATION

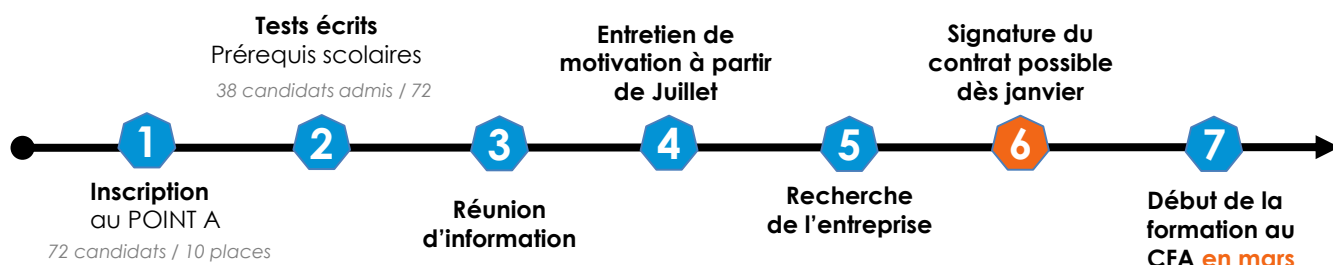
2 ANS



MODALITÉS D'INSCRIPTION

CONDITION D'ADMISSION

Avoir plus de 16 ans, valider les 6 étapes de recrutement.



*base résultats recrutement 2018



L'esthéticienne est une professionnelle qualifiée, spécialiste des techniques de soins esthétiques et de maquillage, du conseil et de la vente des produits de soins esthétiques, de maquillage, d'hygiène et de parfumerie. Ses activités ont pour but d'entretenir, d'embellir la peau, l'épiderme et de mettre en valeur l'aspect corporel de la personne.

Elle exerce ses activités dans les instituts de beauté, les parfumeries, les grands magasins, les pharmacies, les salons de coiffure, les centres de vacances et loisirs.

* SOURCE

ACTIVITÉS

RECHERCHER l'information, la décoder, la sélectionner et la traiter.

IDENTIFIER les besoins du client : observer la peau, l'épiderme et interroger le client.

CHOISIR une solution adaptée : répertorier les produits, les matériels, les techniques nécessaires à l'activité donnée.

GÉRER son poste de travail : établir un planning de RDV et un plan de travail.

PARTICIPER à la gestion des stocks.

EXÉCUTER les techniques de soins : démaquiller, modeler, utiliser des appareils spécifiques, épiler, maquiller, soigner les mains, les pieds.

ACCUEILLIR la clientèle, recevoir et transmettre un message, conseiller et s'intégrer dans une équipe de travail.

PROFIL MÉTIER REQUIS

Soignée, elle doit toujours avoir une présentation irréprochable, bien maquillée et bien habillée. Elle véhicule la qualité de son travail à travers son aspect physique.

Délicate et faire preuve de douceur, de tact, procurer un certain plaisir au client pour qu'il soit un grand moment de détente.

Manuelle, attentive et adroite lors de la manipulation des produits pour ne pas renverser ou brûler les clients.

Avoir l'esprit d'ouverture, le contact humain est une qualité essentielle, savoir écouter sans critiquer.

Convaincante et connaître sur le bout des doigts les produits pour conseiller et les vendre.



EMPLOIS VISÉS

- Esthéticien(ne)
- Formation possible sur un niveau équivalent au BAC, au CFA de la CMA-NC